

CASO DE ÉXITO | GRANJA FARIA

Inteligencia cuantitativa para pricing del huevo, cobertura de maíz y decisiones integradas de abastecimiento

⚠ DESAFÍO

Granja Faria necesitaba conectar, en una misma lógica de decisión, el precio del huevo, el costo del maíz, la estacionalidad del mercado, la gestión de inventario y el impacto en caja. El reto era transformar datos dispersos en una operación eficiente y previsible.



Proyección de Precios

Análisis predictivo del precio del huevo con horizonte de 6 meses

96.4%

Tasa de acierto



Hedge de Maíz

Estrategias de cobertura en B3 y CBOT con monitoreo continuo

R\$ 2.70

Promedio/sc



Gestión de Inventario

Optimización de stock y timing de compras

1.52x

Payoff

☰ Resultados Observados

96.4%

Tasa de acierto

R\$ 2.70

Promedio/sc

1.52x

Payoff

12.6k

Sacas

📅 Potencial Anual

R\$ 29.1M

Potencial total

R\$ 9.9M

Hedge físico

R\$ 19.2M

Comercial

31

Operaciones

✅ Validación de Resultados



Operaciones realizadas

28 operaciones (27 wins | 1 loss)



Duración media por operación

14 días

TM Quant

Primera casa de análisis cuantitativa

Credenciada APIMEC - Brasil